

MIRA LO Q MAN HECHO

O como atribuir a los demás y al entorno, la culpa de todo.

(La voluntad en la gestión : un pequeño análisis)



La historia dice que existe un dragón feroz que lanza fuego y que nos quema (por dentro y por fuera), y que yo lo llamo...

"*Mira_lo_q_man_hecho*" o también "*Tengo_que*"

Podría ser algo habitual, hoy en día encontrar parálisis en la acción, y una clara imputación a las circunstancias a los demás y al entorno, respecto a la culpa de todo lo que me pasa.

Y lo que debería hacer... (y no comienzo nunca), pensado a partir de decisiones necesarias y estratégicamente importantes, (tanto en las gestiones profesionales y empresariales, como también en las áreas familiares y personales) puede ser demorado "sine die"

Pero... ¿Por qué ocurre?

La palabra QUIERO está en los labios de casi todos, también en el corazón de bastantes, pero en la voluntad de muy pocos (Jean-Baptiste Lacordaire)

LO PRIMERO, el cuento: LA BOTELLA DE VINAGRE.-

Dicen que en una reunión de directivos, el coach enseñó una botella de vinagre, e indicó a los asistentes:

-Tenéis delante un problema... ¿Cómo haríais?

Nadie entendió nada, excepto un chico que estaba allí casualmente y que había traído unos cafés, para los asistentes.

Dijo... -¿Puedo aportar alguna idea?

Al decirle que sí,... fue hasta el recipiente y cogiéndolo lo estrelló contra la pared.

Se quedaron consternados.....

-¿Qué había ocurrido? ¿Qué significaba aquello?

El coach, lo aclaró...

-¡Efectivamente! ... Un problema hay que destruirlo con acción. Y con acción inmediata. Y yo os había dicho que "teníais enfrente" un problema, y en este caso era en forma de botella de vinagre. Si era un problema... había que destruirlo con voluntad y con acción.



"TENGO QUE..." LA ETERNA FRASE

"Tengo que" o la demora continuada, contra la oportunidad y el éxito de tomar decisiones+acción en el tiempo correcto.

Todos los días me empecino en huir de la desagradable sensación de estar en el mismo lugar que ayer o que hace 3 meses....

Es algo habitual encontrar parálisis en la acción, que debería tomarse, a partir de decisiones necesarias y estratégicamente importantes, tanto en las gestiones profesionales y empresariales, como también en las áreas familiares y personales.

¿Por qué ocurre?

Parece ser natural en el ser humano,... ya que los cambios "son peligrosos" (cambiar es un poco morir ¿verdad?), hay renunciadas a las áreas de confort establecidas y conocidas, y en general se desestabiliza lo que hasta ese momento "funcionaba" con límites y riesgos aparentemente conocidos.

La putada, puede ser, en el terreno empresarial y profesional, por ejemplo, que producto de esta falta de acción, de esta falta de voluntad, se vaya deteriorando más la situación en general, en la que estamos sufriendo.

Me han dicho,... que dicen..., que solamente en un porcentaje inferior al 10%, de casos, suele vincularse decisiones y acción tomadas, en el momento rápidamente necesario... No sé si creerme el dato, pero me pone los pelos de punta.

Es nefasto tener poca visión e inteligencia y mucha voluntad, pero igual de ineficaz y perjudicialmente más jodido, tener una buena claridad de lo que queremos, y ninguna voluntad (Noblidu)

CAMBIAR LA INERCIA POR ACCION

Si lo deseas,... PERO si lo deseas realmente, cambia tu inercia por acción y cambiará tu mundo. Lo triste es que esperamos en ocasiones a que cambie el mundo, sin nosotros cambiar nuestras actitudes. ¿Puede ser?..

En ocasiones estás corriendo en el maratón de la vida, en el maratón de la actividad profesional o empresarial, y te encuentras



que no es "tu potencia de ritmo" la que te falta, sino que tienes "una piedra en la zapatilla" que te impide ir al ritmo que correspondería.

Los perdedores y los ganadores no se hacen de un día para otro.

Dejades y abandono o empuje y voluntad, es labor minuciosa, paulatina pero contundente de uno consigo mismo. (frase dicen de Enrique Rojas)

Por ejemplo, ... supongamos que mi abogado me ha recomendado proceder con un moroso, que tengo en mi contabilidad, de determinada forma, y esta visión que él me dice, yo no la tengo clara, porque dudo del punto de vista de dicho profesional, y entonces podría encontrarme con lo siguiente:

1. Sigo sin cobrar del moroso
2. Intento convencerme de que podría ser, la de mi abogado, una visión más que aceptable.
3. Me pregunto si debo obtener más información de terceros, para contrastarla con la de mi abogado. Intento obtenerla ¿Y ahora como se lo comento sin que se moleste?
4. Sufro además, al pensar en la inacción en que me encuentro.
5. Pueda ser finalmente, que gaste más tiempo en luchas internas que en gestionar mi negocio. ¿verdad?
6. Y lo que es también importante, dejo de hacer otras cosas, para concentrarme en ésta.
7. La piedra, me parece que la tenemos en nuestra "desconfianza" con el punto de vista de nuestro abogado, y en los tiempos que empleo, en pensar si debo cambiar de abogado, si debo corregir su opinión, en como debo enfocararlo, etc, etc,....

Y aquí no pasa nada si esto es una situación puntual, pero ¿y si son habituales estas dudas?

Entendiendo el ejemplo anterior, la pregunta es obvia:

¿Tenemos, en nuestra actividad profesional/empresarial alguna piedra en el zapato, que te impida ganar tu carrera? O lo que es peor ¿algunas piedras?...



YO QUIERO, YO PUEDO (Yes I can)



¿Conoces la frase? "Yo quiero, yo puedo"

Como alguien diría "Sé tu mismo, pero NO seas siempre el mismo", → evoluciona y crece con los tiempos, las adversidades, y el futuro, pero rodeándote de los mejores, y de los entornos apropiados, y sobre todo pasando a la ACCION.



ORACION/MANTRA para el profesional/empresario:
(Repetir dos veces al día)
Dame fuerzas para aceptar con serenidad, las cosas que NO pueden cambiarse
Dame fuerzas para cambiar YA! , las cosas que SI debería cambiar
Y dame sabiduría, para distinguir ambas situaciones.

i!!!Que tengas un buen día...!!!

